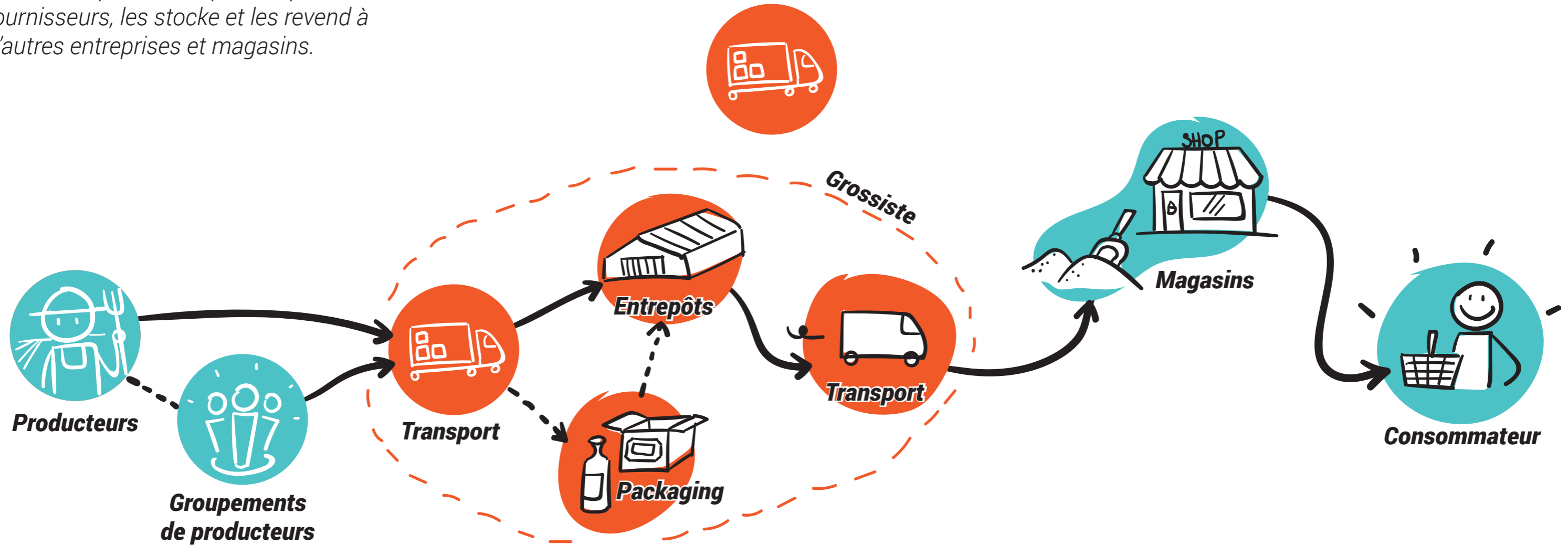


Un marchand qui vend **en grandes quantités**. Il est un **intermédiaire entre les producteurs et les magasins**. Il achète des produits auprès de plusieurs fournisseurs, les stocke et les revend à d'autres entreprises et magasins.

LE MÉTIER DE Grossiste



QUELS SONT LES AVANTAGES ?

- ✓ Très large gamme de produits
- ✓ Offre constante pour les magasins
- ✓ Mise en commun de certains coûts : transport, marketing, etc.
- ✓ Possibilité pour les magasins d'acheter de grosses quantités



QUELS SONT LES RISQUES ?

- ! Gros enjeux logistiques : plateforme, financements, espaces de stockage, distribution, transports, etc.
- ! Besoin d'une trésorerie importante
- ! Pas de lien direct avec le consommateur final, la plupart du temps

